

Export Germany startar och ökar ditt företags exportförsäljning i Tyskland, Skandinavien och övriga Europa.

Vi agerar som er exportchef / exportsäljare.

Exportorder och affärsmöjligheter visar vägen

Att hitta konkreta affärsmöjligheter och få order på den utvalda exportmarknaden är det bästa sättet att förstå vad som krävs för fortsatt ökning av exportförsäljningen.

Export Germany tar era produkter till det läget genom att agera som er exportchef / exportsäljare.

Målinriktad exportförsäljning

Redan i analysfasen tas en mängd kontakter som ofta leder till konkreta affärsmöjligheter och påföljande order.

Analysen och den grundliga genomgången av potentiella kunder mynnar ut i en process där vi söker oss fram till de relevanta företagen och de intresserade kontaktpersonerna.

Exportförsäljningen blir därmed mycket målinriktad.

Ditt företag och Export Germany

För många företag är en målinriktad satsning på en exportmarknad den insats som säkrast ger företaget fortsatt tillväxt. Detta gäller i synnerhet mindre och medelstora företag som har bra eller mycket bra marknadsandelar på sina hemmamarknader. Sedan starten i januari 2007 har Export Germany satt igång exportförsäljning i Tyskland och Skandinavien för ett flertal mindre och medelstora svenska och tyska industriföretag.